

ПРОТОКОЛ № 1
ОТ ЗАСЕДАНИЕ НА КОМИСИЯ
По Заповед № 3318/15.12.2014г.

Основание:	Заповед №3318/15.12.2014 г. на Помощник – ректора на УНСС – Николай Бакърджиев за провеждане на процедура за избор на изпълнители за поръчка „Доставка на информационно компютърна техника за нуждите на „Издателски комплекс“ на УНСС“ - поръчка с пореден №22“ по рамково споразумение ЗОП-102/2013г. за “Доставка, инсталиране, въвеждане в експлоатация и гаранционен сервиз на информационно-компютърна техника”
Дата:	15.12.2014г.
Час:	10:00
Място:	Зала П008
Дата на съставяне на протокола	15.12.2014г.
Състав:	Членове: 1. Валери Дикльовски – директор на дирекция „ИТ“; 2. Лилия Бояджиева – ръководител на сектор "ПО"; 3. Александър Георгиев – ръководител отдел „Поддръжка на информационни системи“; 4. Мария Иванова – мениджър на сектор „Технически“; 5. Самуил Авдала – н-к сектор „ОП и Т“.
Участници:	Вх.№01/10.12.2014г. 14.55ч. – Парафлоу комуникейшънс ООД;

Комисията започна своята работа с избор на водач на заседанията на комисията, при което единодушно беше избран за такъв – Валери Дикльовски.

Комисията продължи своята работа с разглеждане на техническите и ценови предложения на участниците, при което установи следното:

№	Наименование на фирмата
1.	Парафлоу комуникейшънс ООД, предлага: Предлагана цена – 1932.00лв. без ДДС, срок за доставка 30 дни Предлагана техника: „Лазерен принтер А4 – тип 1“ HP LJ Pro M201dw, „Лазерен принтер А4 – тип 2“ HP LJ Pro 400 M901dn, Офертата отговаря на изискванията на рамковото споразумение и поканата за участие в конкурса, поради което участникът <u>се допуска</u> до понататъшно участие в процедурата

Комисията продължи своята работа с класиране на офертите, съгласно критерия за оценка „икономически най-изгодна оферта“, съгласно методиката от рамковото споразумение, както следва:

1. Предлагана цена с отстъпката (К_ц) - максимум 100 точки при тежест в комплексната оценка – 95 % (оценка от 0 до 100);

2. Срок за доставка (Кд) – максимум 100 точки при тежест в комплексната оценка – 5 % (оценка от 0 до 100);

Или

$$K = Kц \times 0,95 + Кд \times 0,05$$

Критериите за оценка на офертите и тяхната тежест в комплексната оценка се определят в коефициентите.

Показателят "Кц" е за най-ниска предложена цена за конкретната поръчка и се получава по следния начин:

$$Kц = Ц_{мин} / Ц_{участник} \times 100$$

където:

"Ц мин" е най-ниската предложена цена от участник;

"Ц участник" е предложената цена от съответния участник.

Показателят Кд е за срока за доставка и се получава по следния начин:

1. Участник/ци предложил срок за доставка 10 дни или по-малко получава/т - 100 точки
2. Участник/ци предложил срок за доставка от 11 до 20 дни получава/т– 75 точки;
3. Участник/ци предложил срок за доставка от 21 до 30 дни получава/т– 50 точки;
4. Участник/ци предложил срок за доставка 31 дни или повече получава/т– 25 точки

Участник	Цена в лева без ДДС	Точки Макс.100 При тежест 95%	Срок за доставка в дни	Точки Макс.100 При тежест 5%	Крайна оценка в точки Макс.100
Парафлоу комуникайшънс ООД	1932,00	100	30	50	97.5

1 място - Парафлоу комуникайшънс ООД – 97.5 точки

На базата на констатациите от протоколите, комисията предлага да бъде сключен договор за „Доставка на информационно компютърна техника за нуждите на „Издателски комплекс“ на УНСС“ - поръчка с пореден №22“ с участника класиран на първо място „Парафлоу комуникайшънс“ ООД на стойност 1932,00лв.без ДДС и срок на доставка 30 дни.

КОМИСИЯ:

Членове:

1. Валери Дикльовски

2. Лилия Бояджиева

3. Александър Георгиев..

4. Мария Иванова

5. Самуил Авдала

. 4, . 1, . 3

. 6, . 1, . 5