

**ПРОТОКОЛ № 1**  
**ОТ ЗАСЕДАНИЕ НА КОМИСИЯ**  
**По Заповед № 2292/02.11.2015г.**

<b>Основание:</b>	Заповед №2292/02.11.2015 г. на Помощник – ректора на УНСС – Николай Бакърджиев за провеждане на процедура за избор на изпълнители за поръчка „Доставка на компютърна техника /мултимедийни проектори/ за нуждите на дирекция „Стопанско обслужване“ – поръчка с пореден № 6“ по рамково споразумение ЗОП-3/2015г. за “Доставка, инсталиране, въвеждане в експлоатация и гаранционен сервиз на информационно-компютърна техника”
<b>Дата:</b>	02.11.2015г.
<b>Час:</b>	10:00
<b>Място:</b>	Зала П008
<b>Дата на съставяне на протокола</b>	02.11.2015г.
<b>Състав:</b>	Членове: 1. Валери Дикльовски – директор на дирекция „ИТ“; 2. Лилия Бояджиева – ръководител на сектор ”ПО” 3. Атанас Магдалинчев – н-к отдел „ТСО“ 4. Мария Иванова – ръководител на отдел „Техническа поддръжка” 5. Самуил Авдала – н-к сектор ”ОП и Т”
<b>Участници:</b>	Вх. №01/30.10.2015г. 14,20ч. – Риск електроник ООД

Комисията започна своята работа с избор на водач на заседанията на комисията, при което единодушно беше избран за такъв – Валери Дикльовски.

Комисията продължи своята работа с разглеждане на техническите и ценови предложения на участниците, при което установи следното:

№	Наименование на фирмата
1.	Риск електроник ООД, предлага: Предлагана цена – 20 532.00 лв. без ДДС, срок за доставка до 20 дни Предлагана техника: „Мултимедийен проектор 2“ – Panasonic PT – VX41EJ „Мултимедийен проектор 3“ – Panasonic PT – EX800ZEJ Офертата <u>отговаря</u> на изискванията на рамковото споразумение и поканата за участие в обществената поръчка, поради което участникът <u>се допуска</u> до понататъшно участие в процедурата

Комисията продължи своята работа с класиране на офертите, съгласно критерия за оценка „икономически най-изгодна оферта“, съгласно методиката от рамковото споразумение, както следва:

1. Предлагана цена с отстъпката (Кц) - максимум 100 точки при тежест в комплексната оценка – 95 % (оценка от 0 до 100);
2. Срок за доставка (Кд) – максимум 100 точки при тежест в комплексната оценка – 5 % (оценка от 0 до 100);

Или

$$K = K_{\text{ц}} \times 0,95 + K_{\text{д}} \times 0,05$$

Критериите за оценка на офертите и тяхната тежест в комплексната оценка се определят в коефициентите.

Показателят “Кц” е за най-ниска предложена цена за конкретната поръчка и се получава по следния начин:

$$K_{\text{ц}} = \frac{C_{\text{мин}}}{C_{\text{участник}}} \times 100$$

където:

“C мин” е най-ниската предложена цена от участник;

“C участник” е предложената цена от съответния участник.

Показателят Кд е за срока за доставка и се получава по следния начин:

1. Участник/ци предложил срок за доставка 10 дни или по-малко получава/т - 100 точки
2. Участник/ци предложил срок за доставка от 11 до 20 дни получава/т– 75 точки;
3. Участник/ци предложил срок за доставка от 21 до 30 дни получава/т– 50 точки;
4. Участник/ци предложил срок за доставка 31 дни или повече получава/т– 25 точки

Участник	Цена в лева без ДДС	Точки Макс.100 При тежест 95%	Срок за доставка в дни	Точки Макс.100 При тежест 5%	Крайна оценка в точки Макс.100
Риск електроник ООД	20 532.00	100	20	75	98,75

**1 място – Риск електроник ООД – 98,75 точки**

На базата на констатациите от протокола, комисията предлага да бъде сключен договор за „Доставка на компютърна техника /мултимедийни проектори/ за нуждите на дирекция „Стопанско обслужване“ – поръчка с пореден № 6“ с участника класиран на първо място „Риск електроник“ ООД на стойност 20 532.00лв.без ДДС и срок на доставка до 20 дни.

**КОМИСИЯ:**

**Членове:**

1. Валери Дикльовски.....

2. Лилия Бояджиева .....

3. Атанас Магдалинчев.....

4. Мария Иванова .....

5. Самуил Авдала.....

.4, .1, .3

.1, .5

.6,